

# Programa de Aceleración

PARA EMPRENDEDORES

## ¿Qué es?

Programa para startups que se encuentran en etapa de escalamiento, diseñado para **acelerar la operación y aumentar las ventas** con un enfoque estratégico.



# Malla

## CONSEJO DE ASESORES



## CONSULTORÍA ESPECIALIZADA



# Consejo de Asesores

Servicio que replica el rol de un Directorio de empresa que tiene por finalidad entender el estado actual de las compañías del portafolio para entregarles directrices estratégicas a través de reuniones de trabajo mensuales.

La composición del Consejo Asesor será definida por UDD Ventures de acuerdo al diagnóstico y al plan de desarrollo del emprendimiento.

**4 SESIONES – Entregable: Actas de Reunión**

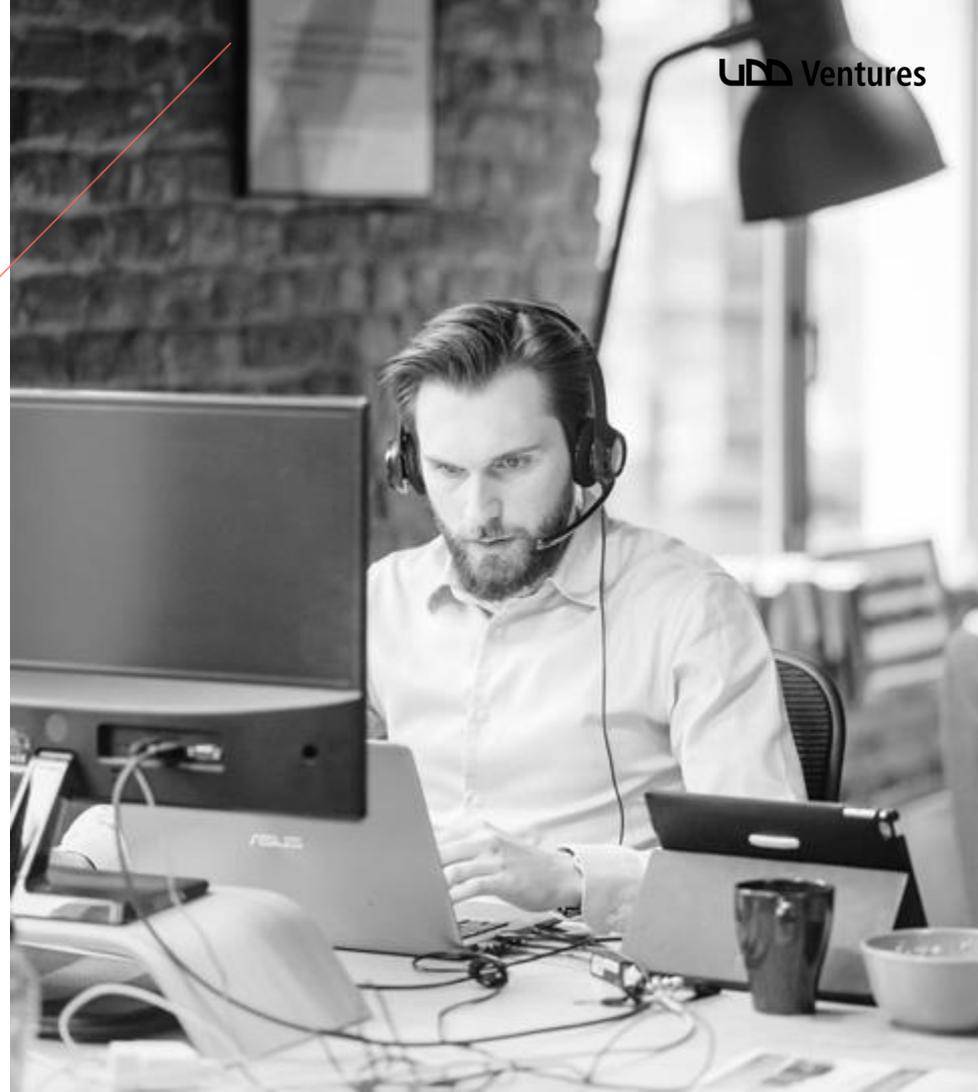


# Consultoría especializada

Asignación de un experto que tiene por finalidad entender el estado actual de la compañía para entregarles directrices estratégicas a través de diferentes reuniones de trabajo.

La temática de la consultoría la definirá el emprendedor junto a un diagnóstico inicial con el objetivo de resolver una problemática propia de la empresa.

**5 - 6 SESIONES**



**Programa de Aceleración**

PARA EMPRENDEDORES

ELEGIR UNA OPCIÓN >  
PARA TODAS LAS  
SESIONES

**Consultoría  
especializada**

**1- ESTRATEGIA DE VENTAS**

**2- ESTRUCTURACIÓN FINANCIERA**

**3- LEVANTAMIENTO DE CAPITAL**

**4- INTERNACIONALIZACIÓN**

## Consultoría especializada

# ESTRATEGIA DE VENTAS

Consultoría especializada en la estrategia de ventas con el objetivo de escalar el negocio y el fortalecimiento de las siguientes áreas, según el estado en el que se encuentre la empresa:

- Marca empresa en LinkedIn.
- Uso de LinkedIn Sales Navigator.
- Implementación de herramientas para el armado de bases de datos de prospectos.
- Armado de estrategia de contacto: definición de mensajes de alto impacto e implementación de herramientas de automatización.
- Asistencia en la implementación u optimización de CRM.

*Entregable: Minutas de reuniones de consultoría.*

### **B2B /SaaS**

- *Product Market fit B2B: Validación de interés con primeros clientes*
- *Growth B2B: Tecnología y procesos para generar nuevos leads*
- *Gestión de leads B2B: Tecnología y procesos para administrar leads*

### **B2B / SaaS/B2C**

- *UX / UI para web y aplicaciones con foco en conversión y ventas*
- *Marketing Online, Google Ads, pauta publicitaria y estrategia de inversión contenidos (Meta, google, Instagram).*

## **Consultoría especializada**

# **ESTRATEGIA DE VENTAS**



**Nicolás  
Elizarraga**

Founder / CEO  
Empower It LATAM

### **PERFIL CONSULTOR**

Cuenta con experiencia en la comercialización de soluciones tecnológicas en Chile y otros 13 mercados. Fundador de Empower it, primera consultora de conocimiento en ventas B2B para productos y servicios de base tecnológica y en apoyo a startups en modelos de negocio B2B.

Hace 8 años realiza consultorías de proceso comercial y capacitaciones para empresas y startups de base tech de modo directo. Ha prestado servicios de éste tipo en 8 países hasta ahora, considerando también clusters de empresas de tecnología, incubadoras y aceleradoras de startups. Lleva 12 años investigando el modo en que las empresas compran TI en América latina. Tiene un podcast de ventas TI (en spotify) y es autor del libro Del Código a la Venta: Manual práctico para vender tecnología a las empresas.

## Consultoría especializada

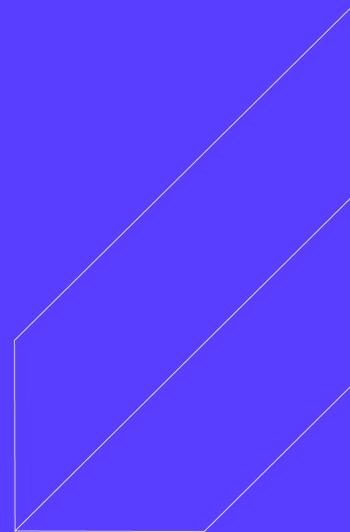
# ESTRUCTURACIÓN FINANCIERA

Consultoría personalizada para mejorar la planificación financiera de la empresa. Cuenta con una reunión inicial para entender dónde está el dolor de finanzas del emprendedor/ empresa y luego enfocar la consultoría hacia allá. Según el diagnóstico se trabajará en:

Control financiero diario a través de la plataforma tecnológica de CFO.

- Asesoría en el desarrollo del relato financiero histórico para la toma de decisiones e inversiones.
- Asesoría para modelamiento financiero proyectado para inversionistas (rondas de capital).
- Recomendaciones financieras customizadas para el negocio en cuestión.

*Entregable: Plantilla con modelamiento financiero trabajado en las sesiones.*



**Consultoría  
especializada**

# ESTRUCTURACIÓN FINANCIERA



**Philippe  
Besançon**

Founder / CEO  
CFO Remoto

## PERFIL CONSULTOR

Ingeniero Civil Industrial y Magíster en Ingeniería, Pontificia Universidad Católica. Más de 12 años de experiencia en Inteligencia Financiera, finanzas corporativas y gobernanza.

CEO y Fundador de CFO Remoto, Fintech que facilita el control y planificación financiera de empresas. Ha trabajado en empresas como BabyTuto, D'E Capital, Gama Bikes, Wadhvani Foundation, Admetricks y Servisenior.com.

Actualmente es mentor de Startup Chile y UDD Ventures.

## **Consultoría especializada**

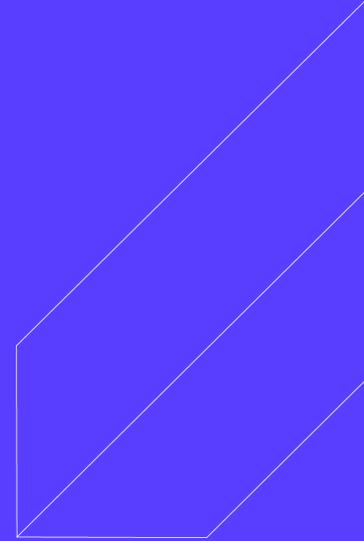
### **LEVANTAMIENTO DE CAPITAL**

Consultoría a la medida de la empresa, según el estado en la que se encuentre, se arma un plan de trabajo de cara a una ronda de levantamiento de capital, enfocada especialmente en el roadmap estratégico y su deck de inversión.

- Profundizar tesis de inversión con énfasis en las métricas clave del negocio.
- Fortalecimiento de roadmap de escalamiento en ejes como mercado, canales, clientes, producto y equipo.
- Diseño de ronda de levantamiento de capital, mutuo convertibles versus acciones preferentes.
- Aproximación a valorización para próxima ronda de levantamiento de capital.

*Entregable: Minutas de reuniones y deck de inversión.*

**\*Requisito: Tener a lo menos una primera versión del deck de inversión y las proyecciones del negocio.**



## **Consultoría especializada**

# **LEVANTAMIENTO DE CAPITAL**



**Claudio  
Dufeu**

Founder  
Tribeca Advisor

### **PERFIL CONSULTOR**

Master en Administración de Empresas (MBA) con especialización en Finanzas de L. Stern School of Business, New York University. Ingeniero Civil Industrial, Universidad de Chile.

Socio fundador de Tribeca Advisors, boutique de asesoría de M&A, valorización, levantamiento y estructuración financiera. Cuenta con más de 20 años de experiencia en inversiones en capital de riesgo, nuevos negocios, finanzas corporativas, y M&A. Se ha desempeñado como socio fundador de Orion Capital Asset Management, administradora de fondos de private equity, director de inversiones del fondo de capital de riesgo de Fundación Chile y gerente de alianzas estratégicas y planificación financiera en Visa Internacional y en el grupo de Securitización Internacional de Fitch Rating, en Estados Unidos. Además, es profesor de financiamiento de nuevos negocios, capital de riesgo y estructuración de planes de negocio en la UAI y Universidad de Chile, FEN.

# Consultoría especializada

## INTERNACIONALIZACIÓN

Consultoría enfocada principalmente a negocios de producto físico para preparar tanto al equipo como a la empresa para una internacionalización. Según sea el estado de la empresa, se trabajará en los siguientes aspectos:

- ¿Debo internacionalizar mi marca? Principales razones que responden la tesis.
- ¿Puedo llegar y exportar? Regulaciones, packaging y otros.
- ¿Exportar y vender por retail o e-commerce? Valor de la omnicanalidad. E-commerce cross-border.
- ¿Cómo logro el awareness de mi marca en un nuevo mercado? Marketing management, Cadena de suministro y Smart logistics.
- Consolidación en nuevo mercado, manejo de inventario y retornos esperados.
- Diseño de ronda de levantamiento de capital, mutuo convertibles versus acciones preferentes.
- Aproximación a valorización para próxima ronda de levantamiento de capital.

***Entregable: Minutas de reuniones y deck de inversión.***

**\*Requisito: Tener a lo menos una primera versión del deck de inversión y las proyecciones del negocio.**

## **Consultoría especializada**

# **INTERNACIONALIZACIÓN**



**Felipe  
Reyes**

Co-Fundador / CCO  
LAP Marketplace

### **PERFIL CONSULTOR**

Publicista de la Universidad Diego Portales con un Master en Marketing Avanzado de la Universidad Adolfo Ibáñez.

Emprendedor y Co-Fundador de LAP Marketplace, mentor de startups y jurado de Corfo y Emprende Tu Mente.

Ha liderado el crecimiento comercial durante los últimos 5 años, posicionando la empresa como el software n°1 en la región para que sellers de Latam puedan vender en marketplaces globales.

# Valores

**Costo por empresa: \$1.740.000 + IVA**

Programa 100% en modalidad online.

- *La periodicidad de las reuniones de consultoría la fijan consultor y mentor según estimen conveniente.*
- *Las fechas podrían sufrir cambios por motivos de fuerza mayor tanto de los asesores como de los emprendedores.*

 UDD Ventures  
The logo for UDD Ventures features the letters 'UDD' in a bold, black, sans-serif font. The 'U' and 'D' are connected, and the second 'D' is slightly larger than the first. The word 'Ventures' is written in a smaller, black, sans-serif font to the right of 'UDD'.

CONÓCENOS

# ACERCA DE UDD Ventures

Somos la aceleradora de negocios de la UDD con sede en Santiago y Concepción.

Con más de 13 años de experiencia en el apoyo a startups, pymes y grandes empresas, **acelerando los ciclos de aprendizaje de nuestros clientes con metodologías propias de una startup y sus redes de expertos**, con foco en entregar un servicio de excelencia y a escala humana.



# Nuestros servicios.

Somos aliados de nuestros clientes y partners, disponiendo servicios de acompañamiento estratégico y táctico.

## STARTUPS

Histórico patrocinador de fondo Corfo SSAF-I, actualmente patrocinador de los fondos Capital Semilla Inicia, Capital Semilla Expande y servicios de aceleración.

## PYMES

Contamos con una serie de programas con modalidad presencial y remota para entregar herramientas para la mejora de procesos comerciales, financieros, y transformación de modelo de negocios, entre otros.

## CORPORATIVOS

Diseñamos servicios a medida para realizar procesos de innovación abierta, intraemprendimiento corporativo y bootcamp de ventas para equipos comerciales en grandes empresas.

## FORMACIÓN EJECUTIVA

Programas formativos de alto nivel dirigidos a empresarios y profesionales que busquen nuevas herramientas para liderar y llevar a sus organizaciones al siguiente nivel de desarrollo, mediante la transferencia de metodologías y conocimiento ad-hoc.



HERNÁN  
CHEYRE

DANIEL  
CONTESSE

CHRISTIAN  
KAMIANSKI

GINA  
OCQUETAU

EVELYN VON  
BISCHHOFFHA  
USEN

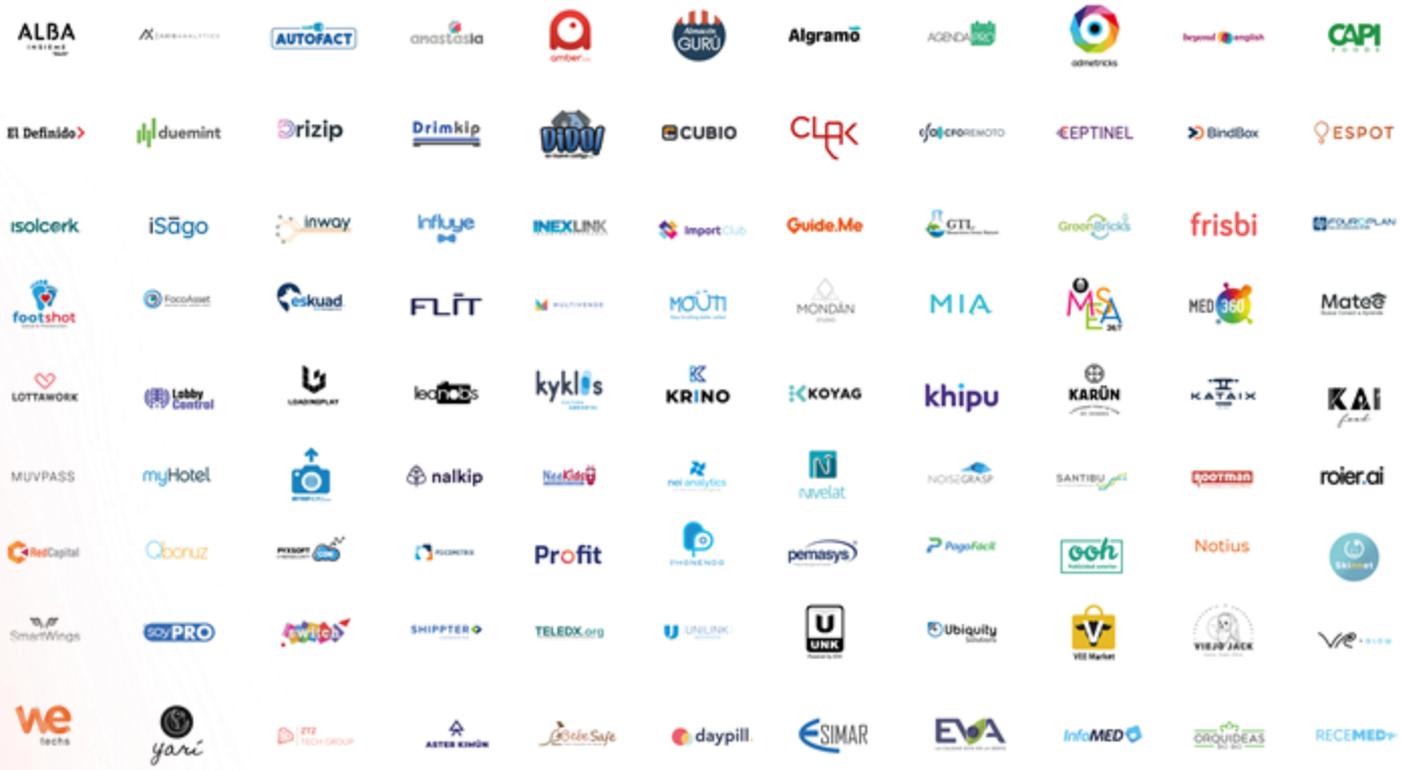
CRISTÓBAL  
DE  
SOLMINIAC

MIEMBROS  
**Directorio**

# NUESTRAS cifras



+460  
STARTUPS  
APOYADAS



**CONTACTO**

**Pauleen Caamaño**

pcaamanov@udd.cl

**[www.uddventures.udd.cl](http://www.uddventures.udd.cl)**